

TE KOOP

Dreischor

Mr. Pieter Moggestraat 41



Bent u op zoek naar een woning met karakter, comfort én de mogelijkheid om deze verder naar uw eigen smaak af te maken? Dan is deze tussenwoning in het sfeervolle Dreischor zeker het bekijken waard.

Vraagprijs: € 250 .000,- k.k.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommelsdijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



Bent u op zoek naar een woning met karakter, comfort én de mogelijkheid om deze verder naar uw eigen smaak af te maken? Dan is deze tussenwoning in het sfeervolle Dreischor zeker het bekijken waard. De woning is recent grotendeels gerenoveerd en vormt daarmee een uitstekende basis voor wie graag snel comfortabel wil wonen, maar ook nog ruimte zoekt om zelf de laatste hand te leggen aan de afwerking. Met onder andere energielabel A, een warmtepompboiler, airco's, kunststof kozijnen en 6 zonnepanelen is hier al veel geïnvesteerd in duurzaamheid en wooncomfort.



Bij binnenkomst merkt u direct dat er de afgelopen periode veel is aangepakt. De woning heeft een frisse en vernieuwde uitstraling, waarbij belangrijke onderdelen al grondig zijn gemoderniseerd. Zo is al het elektra vernieuwd, inclusief de groepenkast. Dat geeft niet alleen een veilig en betrouwbaar gevoel, maar zorgt er ook voor dat de woning klaar is voor het gebruik van moderne apparatuur en installaties. Ook de kunststof kozijnen dragen bij aan het onderhoudsarme karakter van de woning en zorgen samen met de overige duurzame voorzieningen voor een prettige woonomgeving.



Een groot pluspunt is de energiezuinigheid. Dankzij de aanwezige airco's en de 6 zonnepanelen profiteert u van hedendaags comfort en lagere energielasten. In de winter kunt u de woning efficiënt verwarmen en op warme zomerdagen zorgen de airco's voor aangename verkoeling. Het energielabel A onderstreept dat deze woning klaar is voor de toekomst en aantrekkelijk is voor kopers die bewust willen wonen.



Krieger & Witte Makelaars
Sperwer 1
3245 VP Sommelsdijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:
06-24194321
Emailadres:
info@kwmakelaars.nl



De badkamer is in 2024 vernieuwd en uitgevoerd in een moderne stijl. Dit betekent dat u hier direct gebruik kunt maken van een frisse, eigentijdse en comfortabele ruimte. Tegelijkertijd biedt de woning nog mogelijkheden om zaken verder naar eigen wens af te werken. Met name de keuken moet nog worden geplaatst of afgerond. Dat is juist een mooie kans: u hoeft geen bestaande keuken te accepteren die net niet uw smaak is, maar kunt zelf bepalen welke stijl, indeling en apparatuur het beste bij uw manier van wonen passen.

De woning staat op 168m² eigen grond. Daarmee beschikt u over voldoende buitenruimte om te ontspannen, te tuinieren of een fijne plek te creëren voor lange zomeravonden. Of u nu houdt van een onderhoudsvriendelijke tuin, een gezellige zithoek of juist wat groen om u heen, de ruimte biedt diverse mogelijkheden.

Dreischor is een geliefd en karakteristiek dorp op Schouwen-Duiveland. Het dorp staat bekend om zijn historische uitstraling, rustige woonomgeving en fraaie dorpskern. Hier woont u in een gemoedelijke omgeving met veel charme, terwijl voorzieningen, natuur, water en grotere plaatsen in de regio goed bereikbaar zijn. Dreischor is ideaal voor wie landelijk en rustig wil wonen, maar niet afgelegen wil zitten. De omgeving nodigt uit tot wandelen, fietsen en genieten van het Zeeuwse landschap.

Deze woning is daarmee bijzonder interessant voor kopers die zoeken naar een duurzame en grotendeels vernieuwde woning, maar die ook de vrijheid willen hebben om de afwerking deels zelf te bepalen. De belangrijkste investeringen zijn al gedaan, waardoor u zich kunt richten op de laatste stappen om van dit huis echt uw thuis te maken.

Kortom: deze tussenwoning in Dreischor biedt u een mooie combinatie van comfort, duurzaamheid, eigen grond en persoonlijke afwerkingsmogelijkheden. Een energiezuinige woning met veel vernieuwingen, gelegen in een sfeervol Zeeuws dorp, waar u met de juiste finishing touch jarenlang met plezier kunt wonen.



Krieger & Witte Makelaars
Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:
06-24194321
Emailadres:
info@kwmakelaars.nl



Indeling:

Entree:

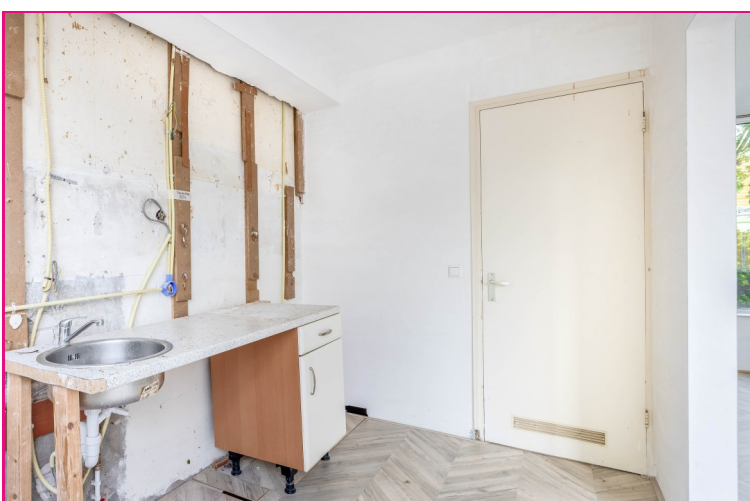
Laminaatvloer, trapkast, meterkast en trapopgang naar 1^e verdieping.

Toilet:

Plavuizenvloer, zwevend toilet, mechanische afzuiging en half betegeld.

Keukenruimte:

Laminaatvloer, mechanische afzuiging en deur naar achtertuin.



Woonkamer:

Laminaat vloer, kunststofkozijn en een airco.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommelsdijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



1^{ste} verdieping:

Overloop:

Laminaatvloer, vlizotrap naar bergzolder, technische kast met witgoedaansluiting en een warmtepompboiler Energie Aquapura monobloc (energiezuinige tapwaterinstallatie).

Slaapkamer 1:

Laminaatvloer, kunststofkozijn en een airco.

Slaapkamer 2:

Laminaatvloer, kunststofkozijn en een airco.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl

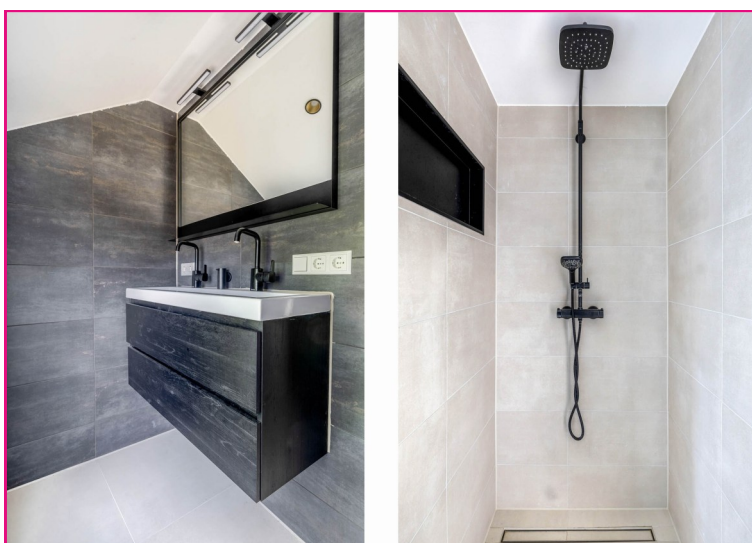


Badkamer:

Plavuizenvloer, inloopdouche, zwevend toilet, wastafel met meubel, elektrische radiator en geheel betegeld.

Kruipzolder middels vlizotrap:

Converter t.b.v. 6 stuks zonnepanelen en de unit van de mechanische afzuiging.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



Tuin:

Eigen achterom, betegeld, houten vlonders en grind.

Extra's:

- Energielabel A;
- 168m2 eigen grond;
- Groepenkast (2024);
- Toilet (2024);
- Badkamer (2024);
- Airco's (2023);
- 6 zonnepanelen;
- Warmtepompboiler Energie Aquapura monobloc;
- Eigen achterom;
- Ouderdomsclausule, niet-bewoningsclausule en asbestclausule van toepassing;
- "Let op: Bij deze transactie is een projectnotaris betrokken. Hierdoor is de keuze van de notaris vastgelegd."



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



Krieger & Witte Makelaars
Sperwer 1
3245 VP Sommelsdijk
Nederland

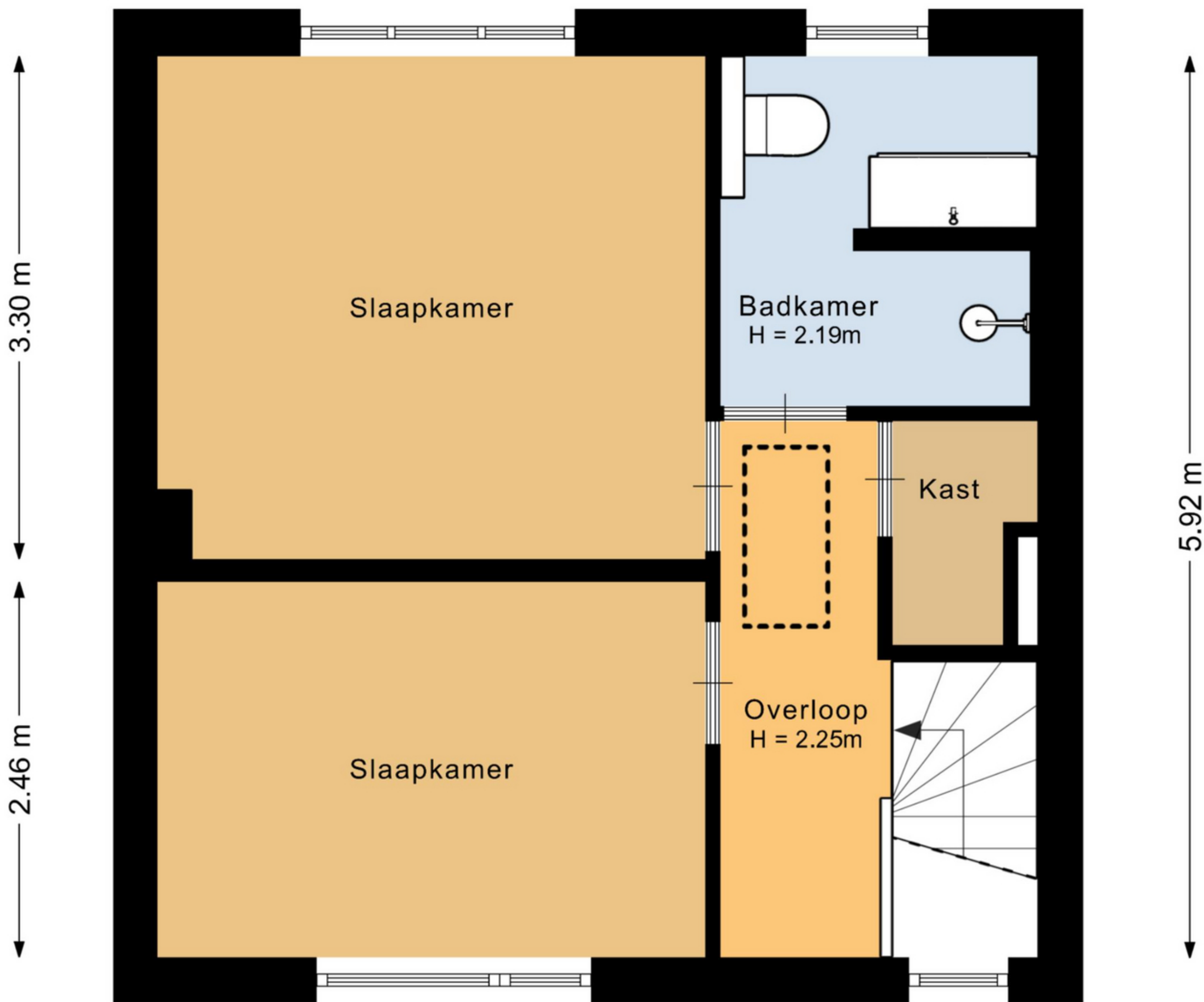
Telefoonnummer Kantoor:
06-24194321
Emailadres:
info@kwmakelaars.nl



Deze plattegrond is met de meeste zorg samengesteld.
 Er kunnen geen rechten aan worden ontleend.



3.59 m 2.11 m

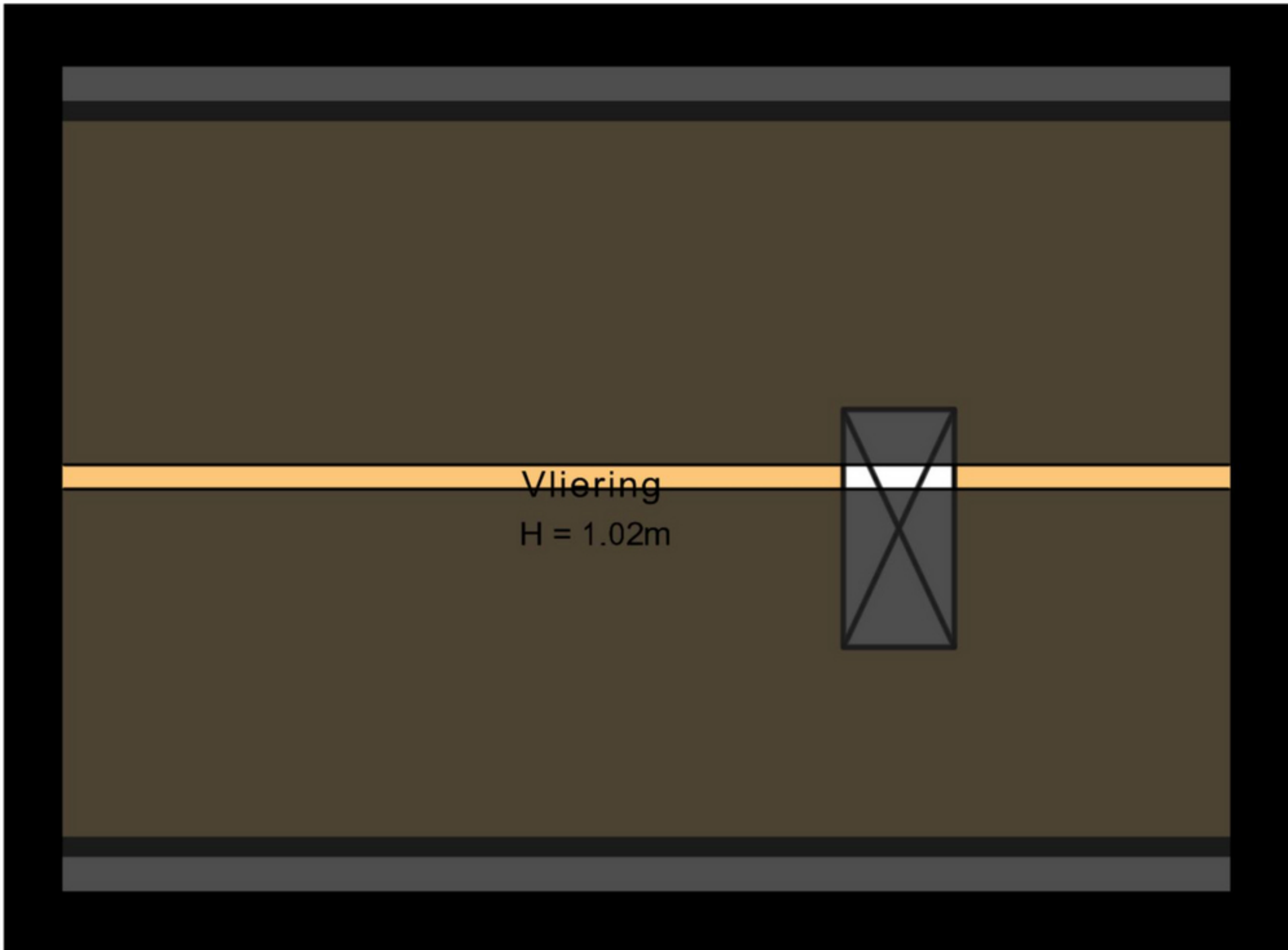


5.78 m

Deze plattegrond is met de meeste zorg samengesteld.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend.

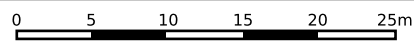



5.78 m



Deze plattegrond is met de meeste zorg samengesteld.
Er kunnen geen rechten aan worden ontleend.





| | | | |
|---|--|--|---|
| <p>12345 25</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens — Voorlopige kadastrale grens — Administratieve kadastrale grens — Bebouwing</p> | <p>Deze kaart is noordgericht</p> <p>Perceelnummer</p> <p>Huisnummer</p> <p>Kadastrale gemeente Brouwershaven</p> <p>Sectie K</p> <p>Perceel 653</p> | <p>Schaal 1: 500</p> <p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p> |  |
|---|--|--|---|

Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 12 juni 2026
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers



VEELGESTELDE VRAGEN

In het aankoopproces van een woning komen veel zaken aan de orde die niet voor iedereen dagelijkse praktijk zijn. We krijgen dan ook vaak vragen van (potentiële) kopers. Een aantal van deze vragen, met antwoord, hebben wij voor u op een rijtje gezet. Mocht uw vraag er niet tussen staan, neem dan gerust contact op. Onze makelaars zijn u graag van dienst.

Wanneer ben ik in onderhandeling?

Indien de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeeft met u in onderhandeling te zijn, of als de verkopende partij reageert op uw bod middels een tegenbod, bent u in onderhandeling. Indien de verkopende makelaar aangeeft het voorstel te bespreken met de verkoper, bent u niet in onderhandeling. Ook als de verkopende partij aangeeft dat u met een beter (openings-)voorstel moet komen, bent u niet in onderhandeling.

Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als men in onderhandeling is?

Ja, onderhandelingen hoeven namelijk niet automatisch te leiden tot een verkoop. Indien u een bezichtiging aanvraagt, dient de verkopend makelaar u wel te informeren als de woning "onder bod" is.

Mag iemand anders ook een bod uitbrengen als ik in onderhandeling ben?

Ja. Het is de verkopende makelaar echter niet toegestaan om met meerdere partijen tegelijk te onderhandelen en deze tegen elkaar uit te spelen. Er wordt uitonderhandeld met de eerste partij met wie de onderhandelingen gestart zijn. Komen partijen er niet uit dan wordt de tweede partij de kans geboden een bod uit te brengen.

Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Nee, niet automatisch. De vraagprijs is bedoeld als uitnodiging tot het doen van een bod. Indien u de vraagprijs biedt, doet u een bod. De verkoper kan in dit geval uw bod afwijzen of de verkopende makelaar een tegenbod laten doen.

Kan de verkoper de vraagprijs verhogen tijdens de onderhandelingen?

Ja. Net als de mogelijkheid om de vraagprijs te verlagen, kan verkoper ervoor kiezen de vraagprijs te verhogen. Ook de potentiële koper kan de voorwaarden aanpassen tijdens de onderhandelingen.

Waar moet ik op letten bij het uitbrengen van een bod?

Afgezien van de koopsom dient u bij een bod tevens aan te geven of er ontbindende voorwaarden zijn (bijv. financieringsvoorbehoud), wat de gewenste opleverdatum is en of er roerende zaken worden overgenomen.

Wanneer komt de koop tot stand?

Indien koper en verkoper het mondeling eens zijn over prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden is er wilsovereenstemming. Verkoper kan op dat moment niet zonder meer voor een andere bidder kiezen. De koop wordt door de verkopend makelaar schriftelijk vastgelegd in een koopakte. De koop is pas gesloten indien zowel koper(s) en verkoper(s) de koopakte ondertekend hebben.

Hoe zit het precies met de drie dagen bedenktijd?

Een particulier die een woning koopt krijgt drie dagen bedenktijd. Deze wettelijk geregelde bedenktijd gaat in op de dag volgend op de dag waarop koper de getekende koopakte, of een kopie ervan, heeft ontvangen. Koper kan in deze periode zonder opgaaf van redenen de koop ontbinden. Weekenden en feestdagen hebben invloed op de lengte van de bedenktijd. Zo mag de bedenktijd niet eindigen op een zaterdag, zondag of een feestdag. Ten tijde van het tekenen van de koopakte krijgt u van de verkopend makelaar, of van uw eigen aankopend makelaar, te horen wanneer precies de bedenktijd afloopt.

Kan ik een hypotheek krijgen?

Om teleurstellingen te voorkomen is het van groot belang dat u als koper goed financieel advies inwint vóórdát u de onderhandelingen ingaat. Voor zowel koper als verkoper is het niet leuk als koper uiteindelijk de koop ontbindt wegens het niet rond krijgen van de financiering.

De verkopend makelaar vraagt dan ook, voordat de koopakte getekend wordt, aan kopers of zij daadwerkelijk hun financiële situatie hebben laten onderzoeken.

Ons kantoor kan u vrijblijvend met onafhankelijke financiële tussenpersonen in contact brengen. Dit zijn partijen waar onze klanten goede ervaringen mee hebben. Ook voor starters kunnen zij veel betekenen: bij hen kunt u terecht voor bijvoorbeeld starterslening en koopsubsidie.

Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Een van de partijen mag de onderhandelingen beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – natuurlijk in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezegging na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerst met mij in onderhandeling gaan?

Op al deze vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

Hoe komt de koop tot stand?

Als de verkoper en koper het eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn dan een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over de aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen. Denk bijvoorbeeld aan de boeteclausule indien één van beide partijen zijn verplichtingen niet nakomt.

Wanneer er door een consument een woning wordt gekocht bepaalt de Wet Koop Onroerende Zaken dat een koop pas is gesloten als deze schriftelijk is vastgelegd. Zolang geen koopakte is opgemaakt en deze door beide partijen is ondertekend, is er geen rechtsgeldige koop.

Zodra de verkoper en de koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van een woning. Ziet de koper tijdens de bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

Wat is de bedenktijd?

Gedurende de bedenktijd kan de koper de overeenkomst alsnog ongedaan maken. Zo wordt de gelegenheid geboden om bijvoorbeeld deskundigen te raadplegen.

De bedenktijd duurt (minimaal) drie dagen en begint op de dag die volgt op de dag dat de koper de (door beide partijen) ondertekende akte of een kopie daarvan krijgt overhandigd. De bedenktijd eindigt tegen middernacht van de laatste dag van de bedenktijd. Het is dus niet van belang hoe laat de koper het afschrift van de akte heeft ontvangen

Wat houdt 'kosten koper' in?

Kosten koper (k.k.) betekent dat de koper de kosten voor de overdracht van de woning voor zijn rekening neemt. De kosten koper is ongeveer 6 % van de koopprijs. Onder de kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting 2%;
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering;
- Kadasterkosten voor inschrijving akte van levering.

Naast deze kosten dient de koper, ook rekening te houden met: - Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte;

- Kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte.

Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Wat betekent 'onder bod' zijn?

Als de makelaar aangeeft 'onder bod' te zijn, betekent dit dat hij een serieuze gegadigde heeft, welke hij heeft toegezegd transacties met anderen niet te zullen bevorderen. Dit betekent echter niet dat bezichtigingen niet meer door kunnen gaan. De makelaar dient dan wel duidelijk aan te geven dat hij 'onder bod' is.

Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Neen. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen. Hij kan zelfs besluiten de vraagprijs tijdens de onderhandelingen te verhogen.