

TE KOOP

Herkingen

Peuterdijk 50-8



Gelegen op een van de mooiste plekjes op het schilderachtige Park Zeedijk in Herkingen, biedt deze exclusieve vrijstaande recreatiewoning uit 2019 een unieke kans om in luxe en comfort te genieten.

Vraagprijs: € 257.500,- k.k.



Krieger & Witte Makelaars
Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:
06-24194321
Emailadres:
info@kwmakelaars.nl



Gelegen op een van de mooiste plekjes op het schilderachtige Park Zeedijk in Herkingen, biedt deze exclusieve vrijstaande recreatiewoning uit 2019 een unieke kans om in luxe en comfort te genieten van het beste wat de natuur te bieden heeft. Met een royaal perceel van 487m² eigen grond, omgeven door rust en privacy, is dit de ideale plek om te ontsnappen aan de dagelijkse drukte en volledig te ontspannen in uw eigen paradijs.

De woning is voorzien van 6 zonnepanelen, waardoor duurzaamheid en efficiëntie vooropstaan. Dit niet alleen gunstig voor het milieu, maar ook voor uw portemonnee.

Daarnaast kunt u genieten van een fenomenaal uitzicht over het weidse polderlandschap, waar de natuurlijke schoonheid van het gebied tot leven komt. De perfecte setting voor ontbijt met zonsopgang of een avond borrel terwijl de zon ondergaat.

Voor uw gemak beschikt de woning over parkeergelegenheid op eigen terrein voor 2 personenauto's, zodat u en uw gasten altijd gemakkelijk toegang hebben tot de woning. Bovendien wordt de woning opgeleverd inclusief een smaakvol geselecteerd interieur, waardoor u direct bij aankomst kunt beginnen met genieten van uw nieuwe thuis.

Een extra grote berging biedt voldoende ruimte voor al uw recreatieve uitrusting en opslagbehoeften, van fietsen tot surfplanken. Dit maakt het eenvoudig om alles georganiseerd en binnen handbereik te houden, zodat u maximaal kunt profiteren van alles wat de omgeving te bieden heeft.

De locatie van Park Zeedijk is ideaal, op circa 35 autominuten van zowel Rotterdam als Breda. Dit betekent dat cultuur, gastronomie en winkelen nooit ver weg zijn, terwijl u zich tegelijkertijd in een oase van rust bevindt.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommelsdijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



De woning ligt op steenworp afstand van het Grevelingenmeer. Het Grevelingenmeer is het grootste zoutwatermeer van West-Europa en speelt een belangrijke rol op het gebied van natuur, recreatie en watersport. Voor recreanten biedt het meer talloze mogelijkheden zoals zeilen, duiken, vissen, en zwemmen. Er zijn verschillende jachthavens en recreatiegebieden langs de oevers van het meer te vinden.

Voor een zorgeloze ervaring kunt u kiezen uit verschillende extra servicepakketten, waaronder tuinonderhoud, glazenwassen en onderhoud voor airco en sfeerhaard. Dit, samen met een parkbijdrage van €1.845,- (excl. BTW) voor 2024 en een bescheiden €159,- (excl. BTW) voor WiFi-gebruik, zorgt ervoor dat uw verblijf altijd comfortabel en onbezorgd is.

De het park heeft op Zoover een beoordeling van 9.2 ontvangen, een getuigenis van de uitzonderlijke kwaliteit en de tevredenheid van eerdere bezoekers. Dit bevestigt dat u investeert in niet alleen een woning, maar ook in een levensstijl die door velen als 'fenomenaal' wordt beschouwd.



Naast de reeds beschreven charmes en voordelen van deze prachtige recreatiewoning, is het van belang om te benadrukken dat de woning eveneens een uitstekende beleggingsmogelijkheid biedt. Met een voor 2024 reeds vastgelegd huurcontract met Summio, presenteert deze woning zich als een zeer aantrekkelijk verhuurobject. Dit garandeert directe inkomsten voor de nieuwe eigenaar, wat de woning niet alleen een plek van rust en ontspanning maakt, maar ook een slimme investering (in 2024 zijn er 8 weken eigen gebruik. Dit is elk opvolgend jaar aanpasbaar).



Krieger & Witte Makelaars

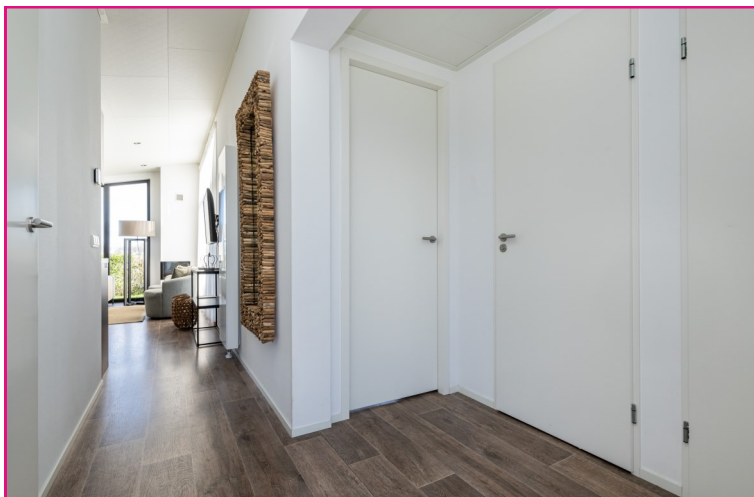
Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



Verder is het cruciaal om te vermelden dat de koopsom van de woning, inclusief de complete inventaris, inclusief btw is. De levering van de woning plaatsvindt volgens artikel 37d van de Wet op de Omzetbelasting. Hierbij worden de btw-aspecten overgedragen van de verkoper naar de koper, wat zorgt voor een duidelijke en zorgeloze overdracht.

Het is ook goed om te weten dat, ondanks het bestaande contract en de specifieke btw-voorwaarden, er ruimte is voor flexibiliteit. In onderling overleg zijn andere mogelijkheden en voorwaarden bespreekbaar, waardoor we kunnen voldoen aan specifieke wensen of eisen van de koper. Dit biedt potentiële kopers de gelegenheid om de aankoop volledig af te stemmen op hun persoonlijke of investeringsgerichte doelstellingen.

Met deze toevoeging willen we onderstrepen dat de woning niet alleen een ideale plek is voor persoonlijk genot en ontspanning, maar ook een waardevolle investering met een gegarandeerd rendement voor het komende jaar.

Kortom, deze prachtige recreatiewoning in Herkingen biedt een unieke combinatie van luxe, comfort, en natuur. Met zijn duurzame voorzieningen, complete interieur en de mogelijkheid om te genieten van extra services, is dit de ideale koop voor wie op zoek is naar een tweede huis waar rust en privacy gegarandeerd zijn. Mis deze kans niet om eigenaar te worden van een stukje paradijs in een van de meest begeerde locaties van Nederland.



Krieger & Witte Makelaars
Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:
06-24194321
Emailadres:
info@kwmakelaars.nl



Indeling:

Entree:

PVC-vloer en airco.

Woonkamer:

PVC-vloer, gashaard, schuifpui, radiator en grote glas pui.

Keuken:

PVC-vloer, vaatwasser, enkele spoelbak, inductiekookplaat, afzuigkap, koelkast en combimagnetron.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1

3245 VP Sommeldijk

Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



Slaapkamer 1:

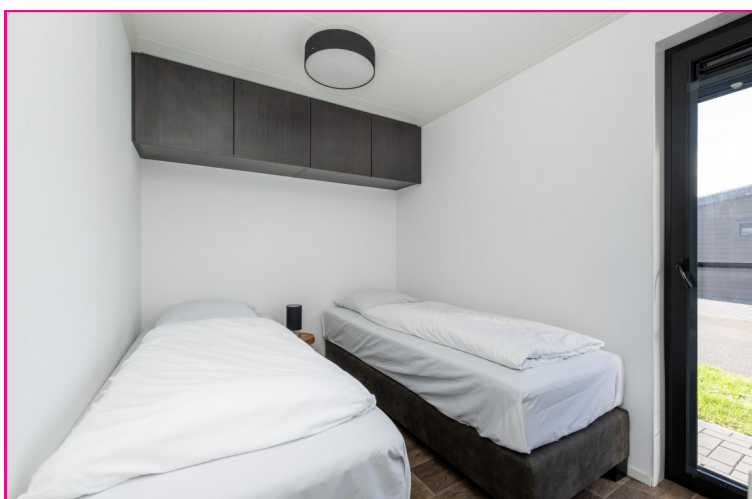
PVC-vloer, radiator, vaste bovenkasten en hor.

Slaapkamer 2:

PVC-vloer, radiator, vaste kast en open-slaande deuren.

Slaapkamer 3:

PVC-vloer, vaste kast, radiator en hor.



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1

3245 VP Sommeldijk

Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl

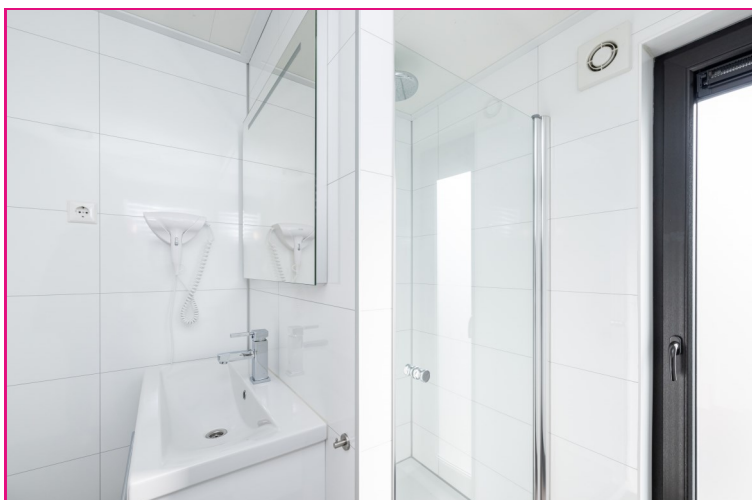


Badkamer 1 (ensuite met slaapkamer 3):

Douche, wastafel met meubel, spiegel met verlichting, handdoekenradiator, geheel betegeld en mechanische afzuiging.

Badkamer 2:

Douche, zwevend toilet, wastafel met meubel, handdoekenradiator, spiegel met verlichting, geheel betegeld en mechanische afzuiging.

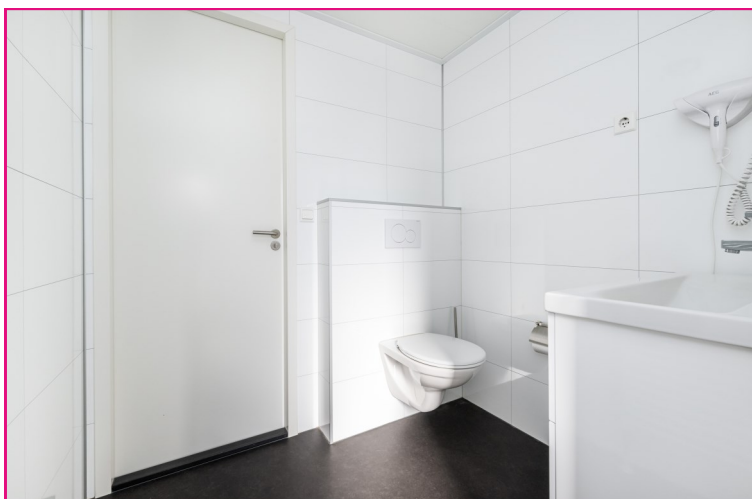


Toilet:

Zwevend, wastafel en geheel betegeld.

CV-ruimte:

Witgoedaansluitingen en CV-ketel (ATAG 2019).



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl



Tuin:

Parkeren op eigen terrein, gras, terras en royale berging v.v. elektra.

Extra's:

- Bouwjaar 2019;
- 6 zonnepanelen;
- Fenomenaal uitzicht over het polderlandschap;
- Op een van de mooiste plekjes op het park;
- Parkeren op eigen terrein;
- 487m² eigen grond;
- Rust en privacy aanwezig;
- Eventueel incl. inboedel;
- Extra grote berging;
- Op ca. 35 autominuten van Rotterdam en Breda;
- Mogelijkheid tot het afnemen van extra servicepakketten w.o. tuinonderhoud, glazenwasser en/of onderhoud airco en sfeerhaard;
- Op Zoover 9.2 (fenomenaal).



Krieger & Witte Makelaars

Sperwer 1
3245 VP Sommelsdijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:

06-24194321

Emailadres:

info@kwmakelaars.nl

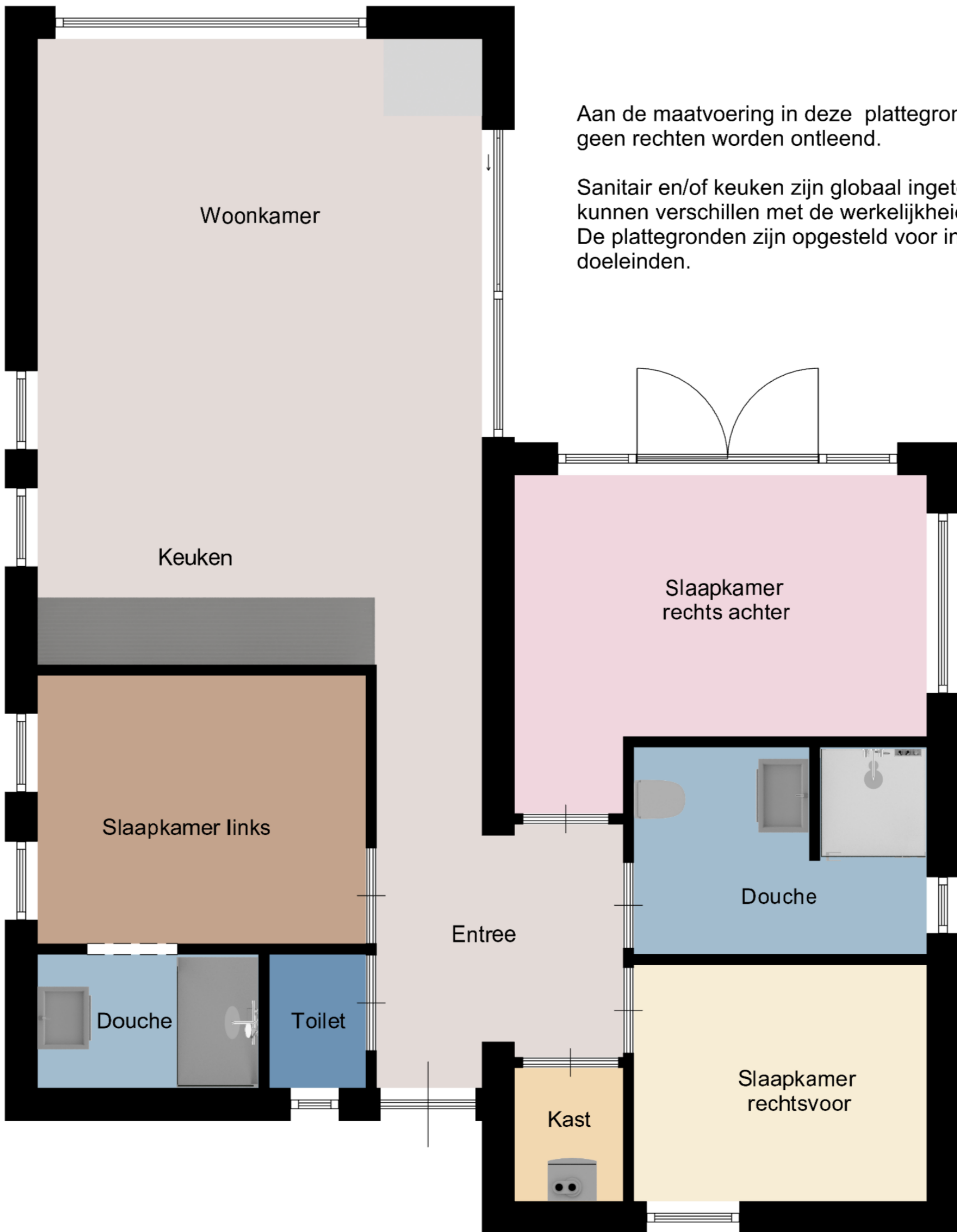


Krieger & Witte Makelaars
Sperwer 1
3245 VP Sommeldijk
Nederland

Telefoonnummer Kantoor:
06-24194321
Emailadres:
info@kwmakelaars.nl

4.06 m 3.75 m

9.56 m 5.73 m 2.46 m 1.21 m



Aan de maatvoering in deze plattegrond kunnen geen rechten worden ontleend.

Sanitair en/of keuken zijn globaal ingetekend en kunnen verschillen met de werkelijkheid. De plattegronden zijn opgesteld voor indicatieve doeleinden.

2.04 m 0.88 m 0.99 m 2.68 m

8.00 m

1.21 m 2.15 m 1.88 m 2.38 m 6.56 m



VEELGESTELDE VRAGEN

In het aankoopproces van een woning komen veel zaken aan de orde die niet voor iedereen dagelijkse praktijk zijn. We krijgen dan ook vaak vragen van (potentiële) kopers. Een aantal van deze vragen, met antwoord, hebben wij voor u op een rijtje gezet. Mocht uw vraag er niet tussen staan, neem dan gerust contact op. Onze makelaars zijn u graag van dienst.

Wanneer ben ik in onderhandeling?

Indien de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeeft met u in onderhandeling te zijn, of als de verkopende partij reageert op uw bod middels een tegenbod, bent u in onderhandeling. Indien de verkopende makelaar aangeeft het voorstel te bespreken met de verkoper, bent u niet in onderhandeling. Ook als de verkopende partij aangeeft dat u met een beter (openings-)voorstel moet komen, bent u niet in onderhandeling.

Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als men in onderhandeling is?

Ja, onderhandelingen hoeven namelijk niet automatisch te leiden tot een verkoop. Indien u een bezichtiging aanvraagt, dient de verkopende makelaar u wel te informeren als de woning "onder bod" is.

Mag iemand anders ook een bod uitbrengen als ik in onderhandeling ben?

Ja. Het is de verkopende makelaar echter niet toegestaan om met meerdere partijen tegelijk te onderhandelen en deze tegen elkaar uit te spelen. Er wordt uitonderhandeld met de eerste partij met wie de onderhandelingen gestart zijn. Komen partijen er niet uit dan wordt de tweede partij de kans geboden een bod uit te brengen.

Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Nee, niet automatisch. De vraagprijs is bedoeld als uitnodiging tot het doen van een bod. Indien u de vraagprijs biedt, doet u een bod. De verkoper kan in dit geval uw bod afwijzen of de verkopende makelaar een tegenbod laten doen.

Kan de verkoper de vraagprijs verhogen tijdens de onderhandelingen?

Ja. Net als de mogelijkheid om de vraagprijs te verlagen, kan verkoper ervoor kiezen de vraagprijs te verhogen. Ook de potentiële koper kan de voorwaarden aanpassen tijdens de onderhandelingen.

Waar moet ik op letten bij het uitbrengen van een bod?

Afgezien van de koopsom dient u bij een bod tevens aan te geven of er ontbindende voorwaarden zijn (bijv. financieringsvoorbehoud), wat de gewenste opleverdatum is en of er roerende zaken worden overgenomen.

Wanneer komt de koop tot stand?

Indien koper en verkoper het mondeling eens zijn over prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden is er wilsovereenstemming. Verkoper kan op dat moment niet zonder meer voor een andere bidder kiezen. De koop wordt door de verkopend makelaar schriftelijk vastgelegd in een koopakte. De koop is pas gesloten indien zowel koper(s) en verkoper(s) de koopakte ondertekend hebben.

Hoe zit het precies met de drie dagen bedenktijd?

Een particulier die een woning koopt krijgt drie dagen bedenktijd. Deze wettelijk geregelde bedenktijd gaat in op de dag volgend op de dag waarop koper de getekende koopakte, of een kopie ervan, heeft ontvangen. Koper kan in deze periode zonder opgaaf van redenen de koop ontbinden. Weekenden en feestdagen hebben invloed op de lengte van de bedenktijd. Zo mag de bedenktijd niet eindigen op een zaterdag, zondag of een feestdag. Ten tijde van het tekenen van de koopakte krijgt u van de verkopend makelaar, of van uw eigen aankopend makelaar, te horen wanneer precies de bedenktijd afloopt.

Kan ik een hypotheek krijgen?

Om teleurstellingen te voorkomen is het van groot belang dat u als koper goed financieel advies inwint vóórdát u de onderhandelingen ingaat. Voor zowel koper als verkoper is het niet leuk als koper uiteindelijk de koop ontbindt wegens het niet rond krijgen van de financiering.

De verkopend makelaar vraagt dan ook, voordat de koopakte getekend wordt, aan kopers of zij daadwerkelijk hun financiële situatie hebben laten onderzoeken.

Ons kantoor kan u vrijblijvend met onafhankelijke financiële tussenpersonen in contact brengen. Dit zijn partijen waar onze klanten goede ervaringen mee hebben. Ook voor starters kunnen zij veel betekenen: bij hen kunt u terecht voor bijvoorbeeld starterslening en koopsubsidie.

Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Een van de partijen mag de onderhandelingen beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – natuurlijk in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezegging na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerst met mij in onderhandeling gaan?

Op al deze vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

Hoe komt de koop tot stand?

Als de verkoper en koper het eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), dan legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn dan een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over de aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen. Denk bijvoorbeeld aan de boeteclausule indien één van beide partijen zijn verplichtingen niet nakomt.

Wanneer er door een consument een woning wordt gekocht bepaalt de Wet Koop Onroerende Zaken dat een koop pas is gesloten als deze schriftelijk is vastgelegd. Zolang geen koopakte is opgemaakt en deze door beide partijen is ondertekend, is er geen rechtsgeldige koop.

Zodra de verkoper en de koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van een woning. Ziet de koper tijdens de bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

Wat is de bedenktijd?

Gedurende de bedenktijd kan de koper de overeenkomst alsnog ongedaan maken. Zo wordt de gelegenheid geboden om bijvoorbeeld deskundigen te raadplegen.

De bedenktijd duurt (minimaal) drie dagen en begint op de dag die volgt op de dag dat de koper de (door beide partijen) ondertekende akte of een kopie daarvan krijgt overhandigd. De bedenktijd eindigt tegen middernacht van de laatste dag van de bedenktijd. Het is dus niet van belang hoe laat de koper het afschrift van de akte heeft ontvangen

Wat houdt 'kosten koper' in?

Kosten koper (k.k.) betekent dat de koper de kosten voor de overdracht van de woning voor zijn rekening neemt. De kosten koper is ongeveer 6 % van de koopprijs. Onder de kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting 2%;
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering;
- Kadasterkosten voor inschrijving akte van levering.

Naast deze kosten dient de koper, ook rekening te houden met: - Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte;

- Kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte.

Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Wat betekent 'onder bod' zijn?

Als de makelaar aangeeft 'onder bod' te zijn, betekent dit dat hij een serieuze gegadigde heeft, welke hij heeft toegezegd transacties met anderen niet te zullen bevorderen. Dit betekent echter niet dat bezichtigingen niet meer door kunnen gaan. De makelaar dient dan wel duidelijk aan te geven dat hij 'onder bod' is.

Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Neen. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen. Hij kan zelfs besluiten de vraagprijs tijdens de onderhandelingen te verhogen.